

Mit ihrer über 140-jährigen Firmengeschichte und mehr als 350 Mitarbeitenden ist die IVF Hartmann AG in Neuhausen einer der führenden Anbieter für medizinische Verbrauchsgüter und Hygieneprodukte in der Schweiz. Die Produktpalette umfasst mehr als 2500 Produkte, welche an professionelle Anwender in Spitälern, Arztpraxen, Altersheimen etc. sowie an Apotheken und gesundheitsbewusste Endverbraucher verkauft werden. Das Segment für Qualitätsprodukte zur modernen Wundbehandlung gewinnt laufend an Bedeutung. Deshalb wird eine eigene Salesforce dafür aufgebaut. Für die neu geschaffene Position im Aussendienst suchen wir eine kontakt- und kommunikationsstarke Persönlichkeit für die Aufgabe als

Wundexperte und Inkontinenzberater

für das Gebiet Nordwestschweiz (BS/BL/AG/SO/JU/LU/ZG)

Ihre Aufgabe

Als Fachperson betreuen Sie Ihr Verkaufsgebiet mit eigener Budgetverantwortung. Bei der Akquisition neuer, sowie der Betreuung bestehender Kunden ist, nebst fundierter Fachberatung, vor allem die Kundennähe ein zentraler Erfolgsfaktor für den Aufbau langfristiger Beziehungen. Ihre Ansprechpartner sind die Opinionleader für Wunde und Inkontinenz in Spitälern, Arztpraxen, Spitex und Ambulatorien. Die tägliche Arbeit organisieren Sie von Ihrem Homeoffice aus. Sie nehmen regelmässig an Schulungen und Meetings am Firmensitz teil. Marktbeobachtung, die Planung und Durchführung von Projekten zusammen mit Ihren Kollegen der anderen Fachgebiete sowie die Durchführung von Wundworkshops mit Ihren Kunden runden Ihre Aufgaben ab.

Ihr Profil

Sie haben ein **Diplom als Pflegefachperson** und einige Jahre Berufserfahrung im Bereich von Wundmanagement und Inkontinenz. Eine Zusatzausbildung als Wundmanager sowie erste Verkaufserfahrungen wären von Vorteil. Den Willen, diese Zusatzqualifikationen zu erlangen, bringen Sie aber auf jeden Fall mit. Interesse an Menschen, Einfühlungsvermögen, selbständiges Arbeiten und Belastbarkeit sind wichtige Voraussetzungen zur Erfüllung Ihrer Aufgaben. Dank Ihrer positiven Ausstrahlung gewinnen Sie Ihre Kunden für sich, erkennen schnell deren Probleme und lösen diese gerne, schnell und effizient. Sie beherrschen Deutsch in Wort und Schrift und sprechen idealerweise Französisch. Der Umgang mit dem PC ist für Sie alltägliche Gewohnheit. Sie besitzen einen PW-Fahrausweis und wohnen in Ihrem Verkaufsgebiet.

Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe in einem etablierten und voranstrebenden Unternehmen mit hochwertigen Produkten und einer Firmenkultur, in welcher, nebst wirtschaftlichem Erfolg, vor allem Teamgeist, Partnerschaft, Ethik und gesellschaftliche Verantwortung ganz oben stehen. Entsprechend den gestellten Anforderungen werden die Mitarbeiter/innen auch gefördert. Die offene Kommunikationskultur trägt wesentlich zum positiven Arbeitsklima bei. Nach aussen sind Kundennähe und Dienstleistungsorientierung die zentralen Erfolgsfaktoren.

Ihre Bewerbung

komplett mit Bild und dem Vermerk „WINW“ senden Sie bitte per Email an: urs.stamm@moveandwin.ch oder per Post an: move and win ag, Freie Strasse 2, CH-4001 Basel. Weitere Auskünfte erteilt Herr Urs Stamm gerne über Telefon +41(0)61260 77 02 / www.moveandwin.ch / www.ivf.hartmann.info

